



Représentant ventes internes

Pour une entreprise qui offre aux petites et moyennes entreprises manufacturières un système de gestion manufacturière complet ainsi que des services de support, de formation et d'accompagnement à l'implantation. Des logiciels ERP faits au Québec!

[Le poste]

L'entreprise recherche un candidat dynamique pour se joindre à l'équipe des ventes. Les activités de ventes seront autant avec des clients existants que des clients potentiels.

Vous serez appelé à :

- › Présenter à nos clients existants des offres de service complémentaires au projet initial;
- › Présenter des nouvelles fonctionnalités (ou sous-utilisées) à la base de clients existants établie;
- › Faire les propositions et en faire le suivi dans le CRM
- › Participer à la rédaction des *Nouvelles-Clients*
- › Faire des présentations de systèmes par le biais de Webinaires et parfois de présentations directement chez les clients potentiels pour assister le vendeur
- › Préparer des vidéos de présentation de l'application et des documents de ventes
- › Préparer des kits de données servant aux présentations des vendeurs
- › Participer à des foires commerciales pour représenter la compagnie

[Profil recherché]

- › **Formation :** bacc. en génie avec expérience en ventes
- › **Connaissances linguistiques :** français et anglais
- › **Expérience professionnelle :** expérience en ventes est un atout majeur

[Connaissances techniques]

- › Bonne connaissance de la gestion manufacturière (BOM, MRP, etc.)
- › Facilité d'utilisation des outils Microsoft Office (PowerPoint, Excel, etc.)
- › Connaissance de systèmes ERP est un atout



Pour postuler

Faites parvenir votre CV à Armelle Rossetti
arossetti@akova.ca