



# Représentant aux ventes

Pour un des leaders dans l'édition et l'intégration de solutions libres de communications unifiées qui se démarque et s'impose grâce à son idéologie du libre profondément ancrée dans les industries des télécommunications.

## [ Le poste ]

Basé à Montréal, vous serez l'interlocuteur de clients canadiens.

### **Vous serez appelé à :**

- › Développer les ventes sur votre secteur
- › Commercialiser des solutions innovantes et personnalisées dans le domaine des télécoms et de centre de contacts multi média auprès d'un parc clients existants et d'un portefeuille de prospects préalablement ciblés
- › Au vue de l'atteinte des objectifs commerciaux fixés, mettre en œuvre des actions de présentation et de négociation d'offres
- › Reporter votre activité auprès de votre hiérarchie et proposer un plan d'action associé
- › Garantir le bon traitement des commandes clients et le suivi clientèle

## [ Profil recherché ]

- › **Formation :** BAC+4 ou maîtrise commerciale ou ingénieur
- › **Expérience professionnelle :** au moins 3 ans sur un poste similaire
- › Connaissance et expérience en Telecom

## [ Connaissances techniques ]

- › Les mécanismes économique-financiers
- › L'autonomie dans votre démarche commerciale
- › La relation client et le sens du service client



## Pour postuler

Faites parvenir votre CV à Armelle Rossetti  
[arossetti@akova.ca](mailto:arossetti@akova.ca)